

# OJ Index 2e helft 2020

Update over markt- & tariefontwikkeling voor zelfstandige juridische professionals

- Publieksversie -

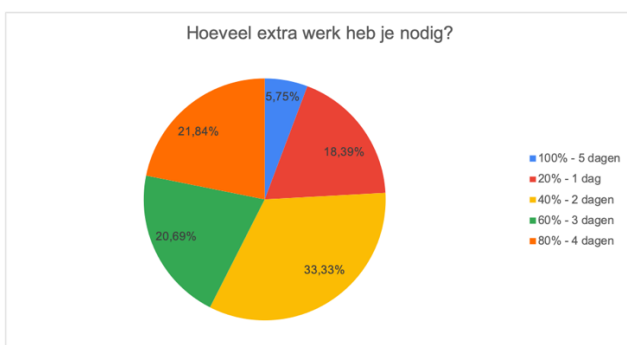
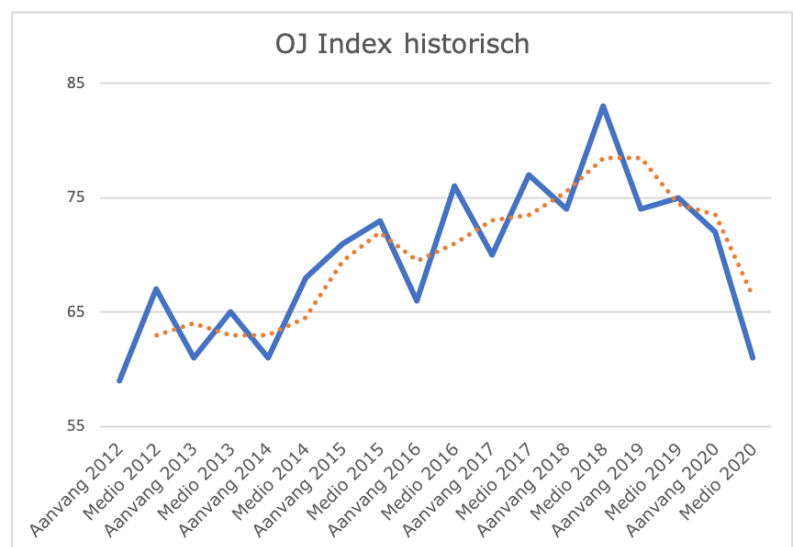
## A. De markt

### Markt verslechterd

**Voor het tweede half jaar van 2020 komt de OJ Index uit op net boven 61, een daling van bijna 11 punten ten opzichte van begin dit jaar.**

Deze stand betekent dat maar 61% van alle zelfstandige juristen vindt dat de bezettingsgraad in hun praktijk voldoende is. Een ernstige terugval, iets anders kunnen we er niet van maken.

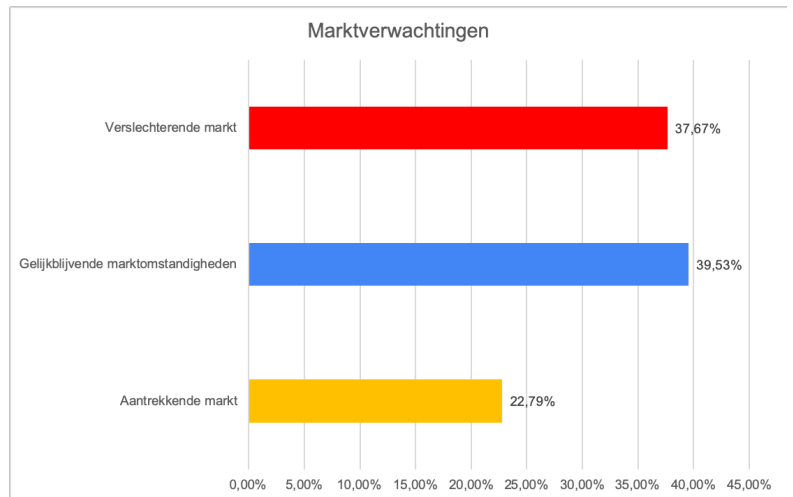
Het betekent niet meteen dat 39% van de zelfstandige advocaten en juristen in de top van de markt helemaal zonder werk zit, dat zie je in de figuur hieronder. Maar wel dat hun bezettingsgraad onder het gewenste niveau is en dat hun 'onderneming' dus niet draait zoals ze graag zouden willen. In de figuur ernaast zie je hoe lang dit al het geval is.



## Marktsentiment ook negatiever

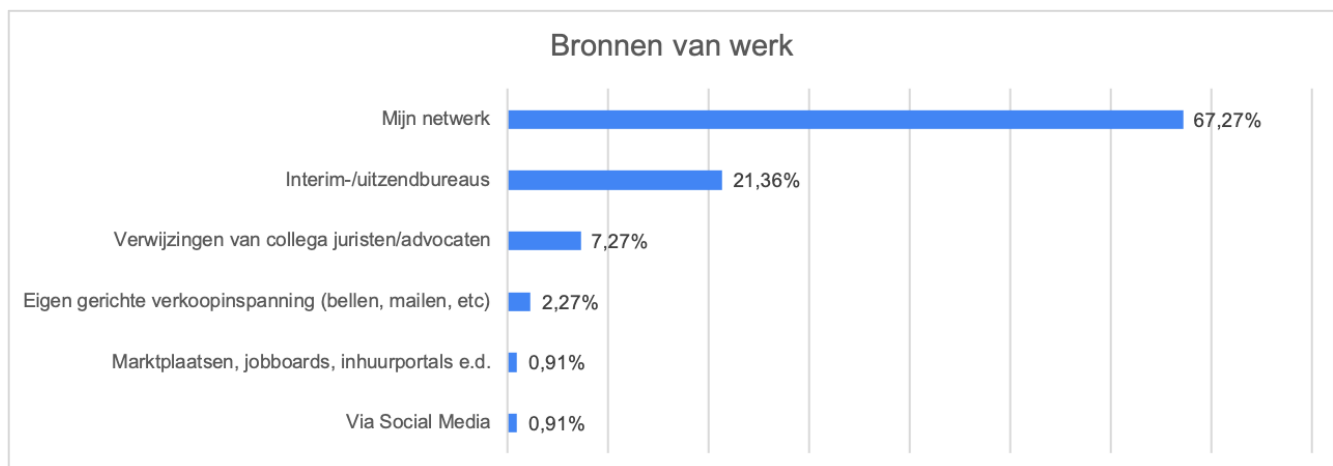
We zien het marktsentiment duidelijk mee ontwikkelen met de marktomstandigheden **37,67%** van de respondenten verwacht nu dat de marktomstandigheden komende tijd (verder) zullen verslechteren, tegenover **7,2%** die daar zo over dacht begin van dit jaar.

Meer dan **62%** is relatief optimistisch en verwacht gelijkblijvende of zelfs verbeterende marktomstandigheden.

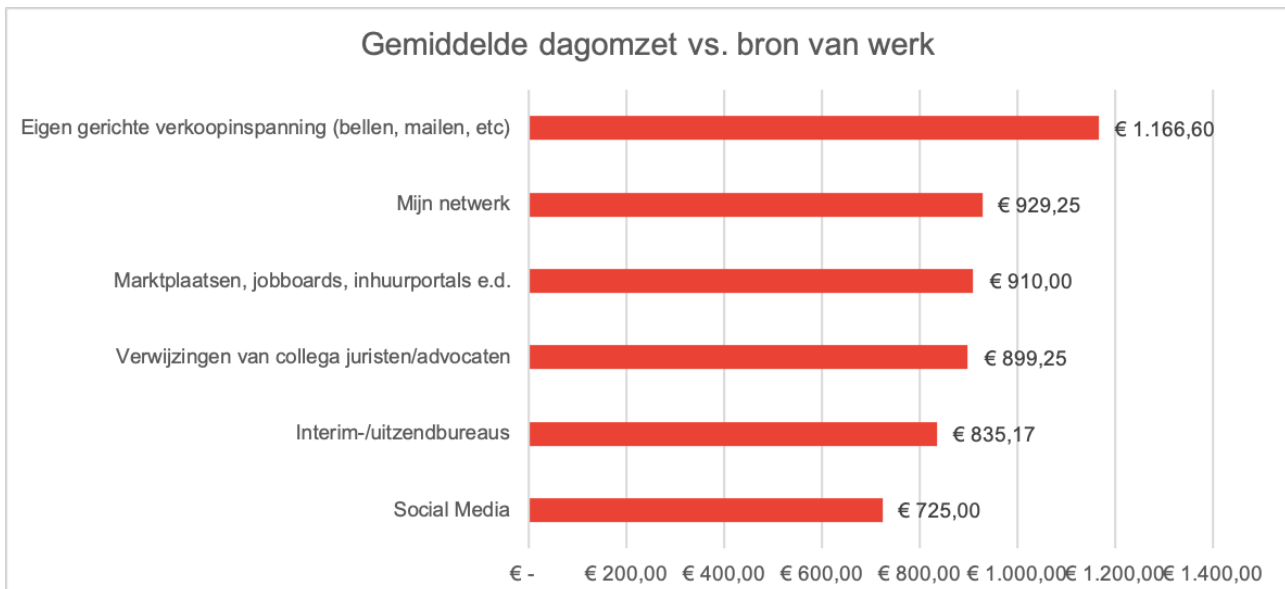


## Bronnen van werk: richt je op je netwerk

In tijden waarin je bezettingsgraad terugloopt, zul je in actie moeten komen om extra werk binnen te halen. Om je te helpen bij het focussen van je commerciële inspanningen, meten we elk half jaar welke bronnen het meeste werk opleveren en dus de meeste investering rechtvaardigen.



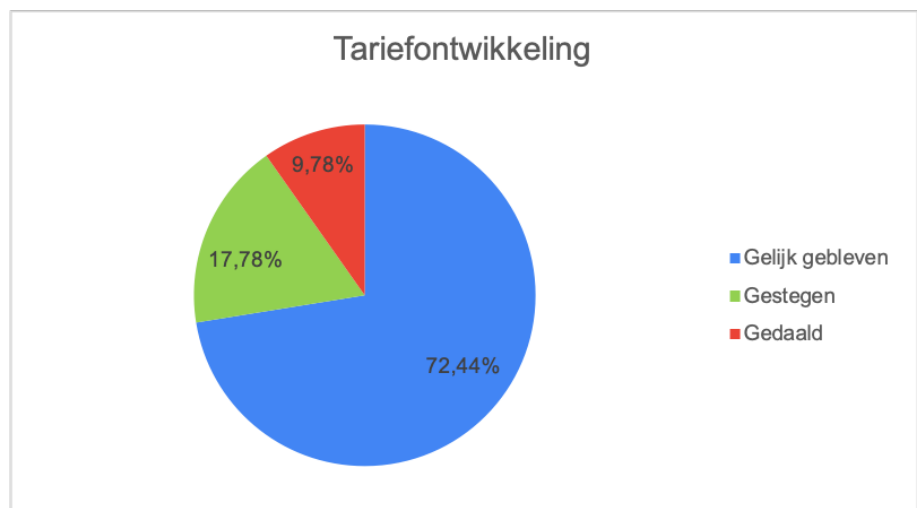
Al jaren blijkt je netwerk cruciaal te zijn als bron van werk. In de meest recente meting levert het meer dan 67% van het werk (tegenover 63% een half jaar geleden. Zichtbaar is ook dat de bron van werk van invloed is op de gemiddelde dagomzet.



## B. Financiële benchmark

### Uurtarieven houden stand

Ruim **90%** van de zelfstandig werkende juristen en advocaten zag de afgelopen periode het tarief gelijk blijven of zelfs stijgen. **9,78%** moest een daling accepteren. Dat is een verdubbeling ten opzichte van begin dit jaar toen slechts 4,6% een daling meemaakte, maar al met al zien we geen reden voor zelfstandige juristen om (nu al) lagere tarieven te gaan hanteren.



## De gemiddelden:

Let wel, dit zijn gemiddelden gemeten over de hele lijn. Per specialisme zit men er soms onder of er (fors) boven.

## Uurtarieven

- Voor **interim-opdrachten** bedraagt het gemiddelde tarief medio 2020 **€ 124,10**, (was €122,- begin 2020).
- Voor **advieswerk** betalen opdrachtgevers in de tweede helft van 2020 per uur gemiddeld **€178,82** (was € 175,47 begin 2020).

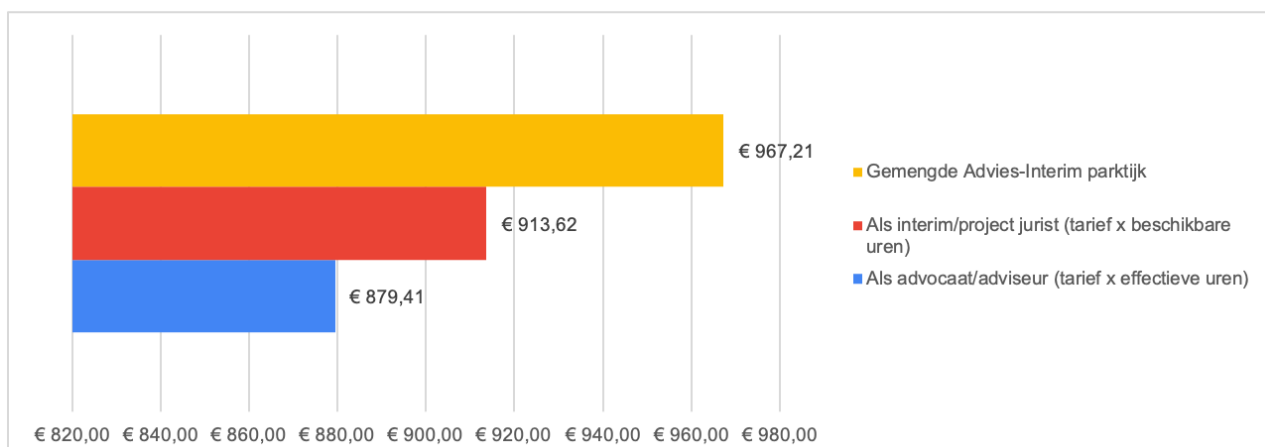
### Tarieven: het verschil tussen interim en advies

Bij **interim opdrachten** ligt het productiviteitsrisico bij de opdrachtgever. In de regel wordt een opdracht overeengekomen voor een aantal dagen per week x een aantal maanden. Doorgaans wordt 8 uur per dag in rekening gebracht.

Bij **advieswerk** ligt het productiviteitsrisico bij de opdrachtnemer, de jurist/advocaat. Hij of zij brengt alleen de effectieve tijd in rekening. In een goed draaiende volle praktijk wordt er per dag gemiddeld 5 a 6 uur declarabel gewerkt.

## Dagomzetten

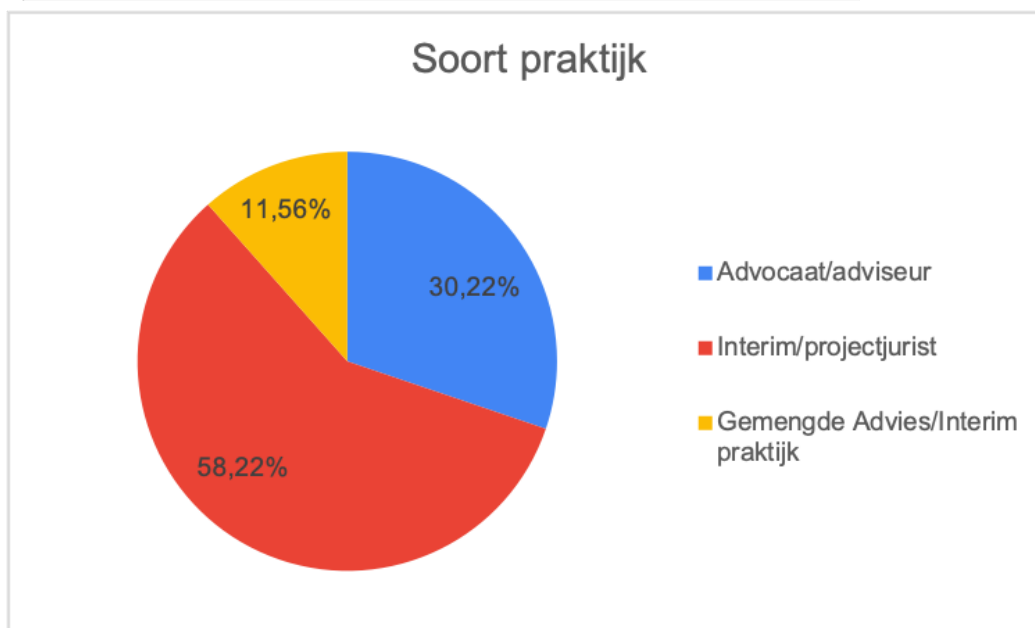
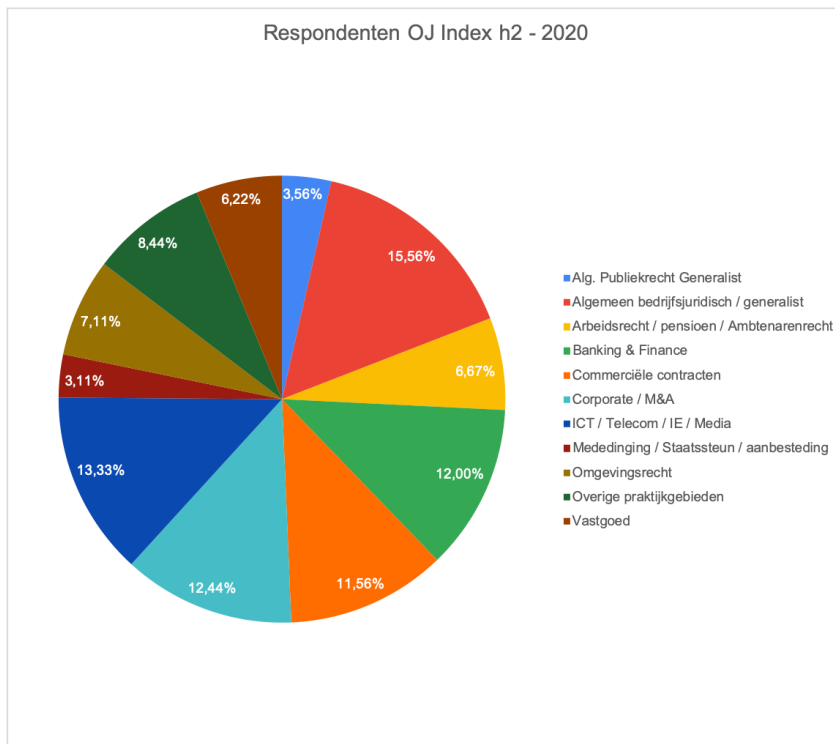
- Advies/advocatuur praktijken: € 879,41
- Interim-juristen: € 913,62
- Gemengde praktijk (interim-opdrachten + advies/advocatuur): € 967,21



Zie voor de gemiddelde tarieven en dagomzetten per specialisme het 'Members Only' deel van deze rapportage (alleen beschikbaar voor leden van het netwerk die collectieve netwerkactiviteiten als de OJ Index financieel mede mogelijk maken).

## C. Afsluitend

### Wie deden mee aan deze editie van de OJ Index?



## Dank, ook voor je tips en feedback!

Dank voor je feedback, maar ook voor de kritische noten. We willen het liefst iedereen uit het netwerk de mooiste opdrachten toebedelen, maar we zijn afhankelijk van wat jullie aan werk doorverwijzen en de keuzes die cliënten maken. Waar winnaars zijn, zijn helaas ook altijd verliezers. Maar mocht je zo nu en dan de concurrentie rondom een opdracht of cliënt verliezen aarzel niet om even te bellen. We blijven met OJ aan de weg timmeren en in deze uitdagende tijden denken we dat het belangrijker is dan ooit dat we elkaar en elkaars cliënten steunen en helpen. Daar is OJ voor.

Wil je nog iets delen, wil je dat OJ iets oppakt, of wil je gewoon even van gedachten wisselen, of sparren over tariefstelling of je omzet? Laat het alsjeblieft weten. Bel gewoon even, of maak een (online) afspraak.

Amsterdam, 10 augustus 2020

### **Netwerk van Ondernemende Juristen**

Marijn Rooymans

#### ***Over de "OJ Index" (voor de statistici onder ons)***

*De "OJ Index" is in feite geen echte index en heeft dan ook geen enkele wetenschappelijke pretentie. Aan de hand van een gestandaardiseerd onderzoek verzamelen we actuele marktinformatie onder de leden van het Netwerk van Ondernemende Juristen. In de figuur hierboven kun je zien in welke rechtsgebieden degenen actief zijn die meewerkten aan deze editie van de OJ Index.*

*Hoewel we zeker denken dat we hiermee een indruk kunnen geven over de stand van de markt, pretenderen we niet hiermee op wetenschappelijke wijze een beeld van de complete markt te geven. De ca. 540 juristen in het OJ netwerk die uitgenodigd zijn om voor deze enquête hun input te leveren, opereren relatief hoog in de markt. Met een gemiddelde respons tussen 35 en 50% denken we wel een vrij representatief beeld te kunnen geven. Het blijft echter een momentopname. Dat alles gezegd hebbend, voor zover ons bekend is er vooralsnog geen betere indicator voor onze markt voorhanden dan de input van onze eigen netwerkcollega's. We blijven dus voorlopig meten en rapporteren.*